



Kurzportrait von Jürg Landolt

Berater, Ausbilder, Trainer und Businesscoach:

Spezialisiert auf die ganzheitlich-systemische Begleitung von Führungskräften. Leistungs-Beispiele:

- Beraten, ausbilden, trainieren und coachen von Führungskräften im Bereich der Führungs-Kompetenzen.
- Arbeitsorganisation und Zeitmanagement: Führungsaufgaben gestalten und planen. Zeitverluste in Prozessen reduzieren.
- Train the Trainer-Ausbildungen: Mitarbeitende ausbilden und coachen. Meetings als Entwicklungsplattform nutzen.
- Ausgesuchte Aufgabenstellungen: Wie spezifisch definierte Probleme lösen und Ziele einfacher und schneller erreichen.
- Persönlichkeitsgerechte Gesprächsführung: Den eigenen Führungsstil kennen. Gespräche mit Mitarbeitenden situations- und persönlichkeitsgerecht führen.

Aus- und Weiterbildung

Ausbilder und Trainer:

- Ausbilder mit eidg. Fachausweis. Lehrgänge bei TriEducation, Zug und aeB, Luzern (2012-2014).
- Erwerb der Lizenzen für die Leitung von Kommunikations-, Leadership-, Präsentations- und Verkaufstrainings oder Seminaren bei Dale Carnegie & Ass. (1999-2004).

Berater, Einzel- und Teamcoach:

- Lehrgänge zum Business Excellence Coach (EO TQM-Leader) bei Neosys/SAQ und im Bereich Kaizen-Management (Kaizen: der ständige Prozess vom Guten zum Besseren) im Kaizen- und Swiss Deming Institut (2002, 2007-2008).
- Coach ZiS. Ausbildungen über mehrere Jahre in den Bereichen Coaching, Teamcoaching sowie Beratungs- und Veränderungskompetenz (inkl. NLP Practitioner/Master) im Kurszentrum Aarau (2000-2006).

Berater: Persönlichkeits- und Strategie-Entwicklung:

- Lehrgang zur Konzeption kundenorientierter (EKS: Engpass-Konzentrierter) Karriere- und Unternehmens-Strategien bei der Studiengemeinschaft Darmstadt (2008-2009).
- Lizenziert für Beratungen mit Unterstützung des MBTI/GPOP-Profiles (Myers Briggs Typenindikator / Golden Profiler of Personality), des Persolog/D.I.S.G.-Persönlichkeitsmodells und des ARP-Führungsprofils (2005-2007).
- Ausbildung zum Qigonglehrer in der Taiji- und Qigongschule, Luzern (2008-2011).
- Basisausbildung: Kaufmann, Verkaufsfachmann und Betriebsökonom.



Erfahrung

Vor der heutigen Tätigkeit:

- Mehr als zwölf Jahre Führungserfahrung als Verkaufsleiter und Geschäftsführer in KMU's (1987-1998).
- Seit 2000 Inhaber der Landolt Coaching & Training GmbH, Steinhausen.

Als Berater, Ausbilder, Trainer und Coach:

- Firmeninterne Ausbildung und Begleitung von über 2000 Persönlichkeiten aus mehr als 50 Unternehmen in den Bereichen Kommunikation, Führung und Verkauf (seit 1999).
- Mehr als zwölf Jahre Erfahrung in der Leitung von öffentlichen Seminaren in den Bereichen Coaching, Leadership, Verkaufsführung, Neukundengewinnung und Zeitmanagement.
- Fachexperte für die Fächer Coaching und Moderation an der höheren Fachprüfung mündlich für Experten in Organisationsmanagement mit eidg. Diplom (seit 2004).

Publikationen

E-Book:

Autor des Praxis-Ratgebers „Das Kunden-Kompetenz-System – wie Sie kundenorientierte Kompetenzen im Unternehmen fördern“.

Nutzen einer Zusammenarbeit

Drei Schlüssel-Argumente:

- Dank der Aus- und Weiterbildungen von Jürg Landolt in den Bereichen Beratung, Ausbildung, Training und Coaching profitieren Sie von persönlichkeits- und situationsgerechten Zusammenarbeits-Modulen.
- Er unterstützt seine Kunden ganzheitlich und aus systemischer Sicht: Mensch und Prozess, im Rahmen eines kontinuierlichen Lern- und Verbesserungsprozesses. Damit Sie die beteiligten Elemente synchron entwickeln können: Strategie, Bildungskonzept, Standards, Training und Coaching. Dadurch haben Sie Gewähr, dass „alle Elemente zusammenpassen“.
- Dank der über siebzehnjährigen Erfahrung von Jürg Landolt als Businesscoach haben Sie Zugang zu zahlreichen, in der Praxis bewährten Interventionen und Unterlagen: von strategischen Vorlagen bis zu detaillierten Teilnehmerunterlagen in den Bereichen Coaching- und Leadership-Kompetenzen.

Referenzen

Für einen Coach gilt grundsätzlich das Vertraulichkeitsprinzip. Angaben zu Inhalten und Personen werden nur auf Anfrage beantwortet. Informationen zur Kundenhistory finden Sie via die Webseite (<http://www.lct.ch/kundenhistory>).